

早期に立ち上がる「ヤマダ不動産」

オープン3ヶ月目で
売上1150万円



昨年9月末にオープンした「ヤマダ不動産 岐阜本店」オープン後早々、好調な売上が叩きだしている。

昨年4月より募集を開始し、続々とオープン店舗が10店舗以上に増えているヤマダ不動産。

オープンした店舗で早速成功事例が出ている。岐阜にオープンした「ヤマダ不動産 岐阜本店」オープンした初月から集客数を順調に伸ばし（10月度集客64件）オープン3ヶ月目には仲介手数料売上1150万円に達した。

余すことなく活用できる
「ヤマダブランド」

集客が好調な要因としてはポータルサイトに記載している「成約者にヤマダポイント付与」があげられる。これもヤマダ不動産ならではの強み。他社には真似できない特典付となる。また、反響からの来店率も従来店舗と比較し、1.5倍に向上している。

集客特価型
不動産FC

「ヤマダ不動産」に加盟すると、圧倒的認知度・ブランドを持つて集客や営業活動ができる。今までは全く違う展開になるだろうことは容易に想像できる。

年間約3億人と来店者があるヤマダ電機の店舗内で出店でき、その上ヤマダ電機が「家電住まいの館」としてTVCMや広告活動で、集客を図る。今までに無い

集客特化型の**※総合不動産**フランチャイズチェーンとして、全く新しいビジネスモデルとなる。総合不動産のノウハウを持ち、2年間で全国に**ワン**トップジャパンが運営のサポートする。

「ヤマダ不動産」の事業内容やコンセプトなどのフランチャイズ加盟説明会は以下の日程で行われる。



店舗の目立つ場所でイベントも開催できる。ヤマダ不動産松山問屋町店ではイベント集客から不動産売却の案件を4件も獲得している。

※総合不動産とは⇒ 賃貸・売買のみならず、リフォームや建築、老人ホーム紹介など、住まいに関するあらゆるサービスを提供する不動産事業の新しいスタイルです。建築業・リフォーム業、工務店事業など、異業種からの参入も多く、既存の事業との相乗効果で大きな成果を上げています。

参加希望（開催日：2月13日（水）） 個別説明希望 資料送付希望

貴社名			
住所			
氏名	役職		
TEL	FAX		
MAIL	@		

今後、ご案内が不要の方はお手数ですが左記にチェックをいれてFAX番号を記入の上、FAX返送下さい。 東海0115

「ヤマダ不動産」フランチャイズ加盟説明会 ※お申込後、受付票をお送り致します

説明会会場

愛知県名古屋市西区名駅2-27-8
プライムセントラルタワー13階

開始時刻14:00~16:00
(受付開始13:30)

YAMADA不動産

Supported by

住まいのコンシェルジュ
ONE TOP HOUSE

【YAMADA不動産FC本部管理運営会社】

株式会社 **ONE TOP JAPAN**

〒533-0031

大阪市東淀川区西淡路1丁目
1番32号 新大阪アースビル11階

TEL: 06 - 6990-1102
FAX: 06 - 6990-1103

↑ FAX06-6990-1103 ↑